



Terms and conditions

L'evento si svolgerà nei giorni **17/18/19 Giugno 2014** in una location adibita allo scopo.

I posti disponibili sono **18**

Ogni azienda deve essere presente almeno con una persona che si occuperà della fase commerciale ed espositiva dei prodotti.

La persona che rappresenta l'azienda deve essere in grado di poter parlare almeno la lingua Inglese per poter interagire con i potenziali clienti. In caso contrario vi possiamo fornire per i 3 giorni un traduttore (prezzo su richiesta).

I campioni da esporre saranno selezionati dell'azienda produttrice che si occuperà anche della spedizione o del trasporto fino al luogo della fiera.

L'evento si svolgerà con questa tempistica: partenza dall'Italia il 15 o 16/06/2014, (dipende dalla disponibilità delle compagnie) arrivo il 16/06, sistemazione in Hotel con qualche ora di Relax.

Raggiungimento del locale dell'evento e sistemazione postazione di lavoro. Serata Libera. 17/18/06 inizio fiera e inizio appuntamenti con i clienti, l'orario sarà 10 - 18:30. serate libere. 19/06 orario fiera 10 – 18. Il 20/06 alle ore 20 avrà luogo una cena di GALA con una personalità importante di Tokyo. Partecipazione **OBBLIGATORIA**. 20/06 mattina e pomeriggio prima della cena di Gala liberi. 21/06 ripartenza per l'Italia.

Durante il tempo libero, ogni Azienda e' libera di contattare o approfondire i rapporti con i clienti conosciuti all'evento.

Durante l'orario di FIERA e' richiesto un abbigliamento formale. **(No Jeans, minigonne, ecc, si raccomanda un minimo di eleganza e di etichetta comportamentale)**

Il pacchetto comprende: Volo A/R, Hotel, Fiera e assistenza, 1 traduttore collettivo al bisogno, materiali di consumo, cena di Gala. Per tutti i vostri ulteriori bisogni o richieste, siamo a disposizione fornendovi tutta la nostra competenza. Verremo incontro alle vostre esigenze con i migliori servizi a prezzi convenienti.

Il prezzo per l'intero pacchetto e' di 2800 Euro (+iva).

Sono esclusi dal prezzo del pacchetto tutti i pasti (meno che la cena di Gala), gli spostamenti per raggiungere gli Aeroporti, gli spostamenti a Tokyo, la spedizione dei campioni, i costi aggiuntivi in caso sia richiesta assistenza supplementare (traduttore personale, ecc) il materiale pubblicitario personale aziendale e tutte le iniziative portate avanti per la promozione supplementare dell'evento.

In caso di vendita in loco o seguente ai contatti relativi all'evento, il produttore si impegna di riconoscere il 10% di provvigione sugli ordini andati a buon fine. Il 10% potrà essere aggiunto al listino ufficiale dei prodotti. Verrà comunque stipulato un contratto tra l'organizzazione dell'evento e le aziende produttrici per una durata di anni 5 (con opzione supplementare), durante questo periodo, la provvigione dovrà essere riconosciuta su ogni ordine per ogni cliente che avete avuto l'occasione di conoscere alla fiera.

L'organizzazione durante la durata del contratto vi darà assistenza post vendita e contatti continui direttamente sul territorio Giapponese, con i clienti da voi acquisiti.